



**MOTOROLA**

### Программа «Демооборудование Motorola Enterprise Mobility Solutions»

Решения компании Motorola EMS – свежий взгляд на привычные вещи посредством интеграции высоких технологий в повседневные процессы. Потенциал решений очень велик, а применение не ограничено отраслью или конкретным направлением бизнеса. Автоматическая идентификация данных используется везде, где необходимо повысить производительность труда и ускорить обслуживание клиентов.

Программа «**Demo&Development Equipment Purchase Program**» позволяет приобрести продукцию Motorola EMS для демонстрационных целей по специальной цене.

Участие в программе позволяет:

- Существенно снизить затраты на обеспечение и развитие процесса продаж;
- В полной мере показать заказчикам потенциал решений на базе оборудования Motorola;
- Повысить уровень знаний заказчика о продукции;
- Способствовать успешному продвижению и развитию продаж.

#### Участники программы

Участники PartnerSelect:

- Authorised Resellers
- Business Partners

#### Скидки на демооборудование

- 60% - от цены GPL на продукты категории 1A
- 23% - от цены GPL на продукты категории 1B

#### Список демооборудования

Все оборудование Motorola EMS доступно для заказа по демо-программе. Также программа позволяет приобрести необходимые **аксессуары** по акционным скидкам (см. п. «Скидки на демооборудование») с условием, что заказ на приобретение аксессуара будет размещен одновременно с заказом на покупку демо-юнита.

#### Продажа демооборудования

Партнер может перепродать демооборудование (включая аксессуары) конечному заказчику **через 6 месяцев с даты покупки**. При перепродаже на оборудование распространяется остаточная гарантия.

#### Количество демооборудования

Business Partner	Не больше 10 устройств в год (максимум 2 устройства из каждой продуктовой линейки)
Authorized Reseller	Не больше 2 устройств в год (можно из одной продуктовой линейки)

#### Часто Задаваемые Вопросы

1. *В Условиях программы указано, что можно приобрести необходимые аксессуары по акционным скидкам. Что именно это означает?*  
Это означает, что можно приобрести все **необходимые** для функционирования устройства аксессуары. Скидки не распространяются на **дополнительные** аксессуары. Используйте Solution Builder чтобы выяснить, какие аксессуары необходимые, а какие дополнительные.
2. *Может ли принять в Программе участие партнер со статусом Open Reseller?*  
Нет. Open Reseller не входят в категорию участников Motorola PartnerSelect.

**Оцените собственные силы, закажите демооборудование и найдите место для воплощения новых идей.**

Для получения более детальной информации по программе **Demo&Development Equipment Purchase Program** обращайтесь к менеджерам отдела AutoID RRC Украина. Ждем запросов по электронной почте [motorola@rrc.com.ua](mailto:motorola@rrc.com.ua) или по телефону **+38 (044) 581 11 18**.